PAYSTORAGE

月間社内報 | OFFICEMAGAZINE



STAFF INTERVIEW

file:015 / 砂子 詩織 さん



北海道で法人営業で稼働しております、砂子 詩織 (スナコ シオリ) と申します!

今まで保険営業(2年)、運輸会社のお仕事を経験してまいりました。

この度、ペイストレージではフルリモートで入社しております。 趣味はセルフネイルとAPEXです! よろしくお願いいたします!

file:016 / 岩野 一貴 さん



関東の法人営業で稼働しております、岩野 一貴 (イワノ カズキ) と申します!

空手で2年連続インターハイ出場した経験があります! 今でも運動が好きで休日にはよく体を動かしてます! 以前はシナリオライターやSEとしてゲーム制作に携わっていたこ ともあります。

探究心が強いので気になったことは納得いくまで調べ尽くす性格 です!

よろしくお願いいたします!



スタッフに聞いた! 会社のここが好き





砂子 詩籍



フルリモートのためみなさんとお会いしたことは ありませんが、和気あいあいとお話しできるとこ ろが好きです!!

いつでも相談や連絡ができる環境で、なかなか会 えないですが安心して業務に取り組めています! 会社全体の行事には進んで参加していきたいと思 います!



岩野 一書



営業経験が全くない状態の入社でしたが、しっかりとサポートしていただけたので不安もすぐなくなりました。

また、いろんな企画をしていただけるので楽しく 働けてます!

1番大事なモチベーションを上げるのが上手い会 社だなぁと思ってます!

FEATURE ARTICLE

Congratulations

法人プロジェクト受賞者インタビュー

-成長したい・スキルアップしたい方必見!-

今回法人プロジェクトで表彰されたお二人に表彰までに努力したこと、苦労したことや、今後の目標をインタビューしました!



■今回表彰された内容はなんですか?

新規契約獲得数で決まる、第3回西日本アワードで個人1位を受賞 いたしました。

■表彰されるまでに努力したことはありますか?

個人表彰と同時にチーム表彰も狙っていたので毎日お互いの取り 組みのフィードバックをしていました。

また、「やるかやらないか」ではなく「やるかやる」をモットーに動いていたので誰よりもスピード感を持って動けたかと思います。スケジュールをとにかくあけない! その為の準備と行動力には自信があります!

そして、「粘り強さ」を誰よりも意識してきました。 ペイストレージ内でのMTGで単純接触効果を学びました。 お客様と会う回数を意識し1ヶ月に4回お会いして断られても粘る 取り組みをしたことで内諾を得た経験があります。

■表彰されるまでに苦労したことはありますか?

営業未経験だった為、右も左も分からずで目の前のことに精一杯でした。数字(結果)を出すのと同時に誰よりも社内コミュニケーションを取ることや、あえて他の方がやらない取り組みに専念をしてきました。

ただ一方で、その分必ず数字を出さないといけない!というプレッシャーはありました(笑)

■今後の目標を教えてください!

自分が求められている以上の結果を常に出し続け、周りからの信頼をもっと得ていきたいと思います。

また、当時の営業未経験が今では営業経験者へ変わりました。 まだまだ学ぶことばかりですが次第にNEXT MEを作り組織のマネジ メントを行う立場になりたいです!なります!!



■今回表彰された内容はなんですか?

新規契約獲得数で決まる、第1回北日本アワード 新規獲得部門で個人1位を受賞いたしました。

■表彰されるまでに努力したことはありますか?

たった1度の表彰では偶然にすぎないため、毎回1位になりたいという気持ちで誰よりも活動量を多くすることを意識していました。

■表彰されるまでに苦労したことはありますか?

北日本ブロックの他のメンバーも皆さんすごいので、ギリギリで 負けてしまう可能性もあり、いつも1件にこだわっていました。 ちょっとの差で負けてしまうのが嫌だったので毎月常にやれる最 大限のことはやるというのが大変でしたが糧になりました。

■今後の目標を教えてください!

現状維持は衰退だという上司からの言葉に感銘を受けたので常に 過去の自分を超えたいです。



